

# 高级商务技巧®

高级沟通技巧系列课程

## 介绍富兰克林柯维的最新课程！

你的信息是否有足够的行动号召力？

糟糕的演示会导致会议低效，机会错失。缺乏有力的方法告知和说服是21世纪工作场所一大隐藏的普遍成本。

此一到两天的实操课能帮助学员持续进行成功演示。帮助他们结合最新的神经科学，掌握相关的心态、技能及工具组合，在当今的知识世界里更好地告知、影响及说服。



## 高级商务演示的流程

沟通必须要有系统而有效的方法，促使人们作出改变，采取行动。能让演示持续成功的整体思维模式就是“连接”。

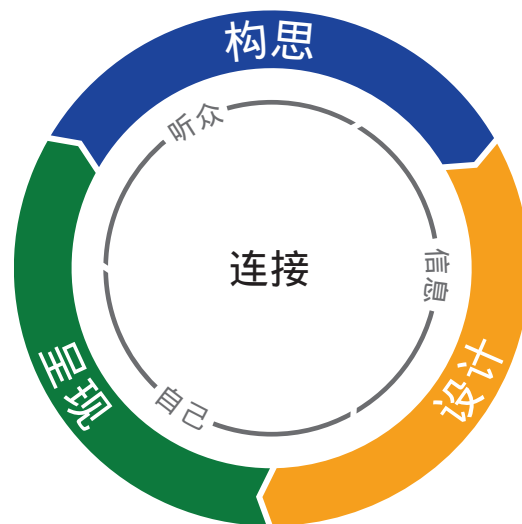
演示者必须：

- 与你的信息连接
- 与自己连接
- 与听众连接

围绕这一模型的有力流程能确保成功。

演示者需要：

- 构思有力的信息
- 设计有效的视觉效果
- 呈现演示



实操课结束后,学员将能做到:

- 基础**
  - 定义什么是成功的演示
  - 理解“连接”思维模式
  - 认识到思维模式+流程=演示成功
  - 与现场及虚拟听众成功“连接”
- 构思有力的信息**
  - 明确信息的目标
  - 分析你的听众
  - 考虑后勤安排
  - 构思具有说服力的要点
  - 设计令人印象深刻的开场和结论
- 设计有效的视觉效果**
  - 为听众设计有效的视觉效果
  - 为自己准备有效的备注和提示
- 呈现演示**
  - 熟练掌握“持久第一印象”的组成要素
  - 有效地进行视觉效果演示
  - 管理好压力和坏压力
  - 应对提问及小组动力
- 练习**
  - 完成课前和课后基准测评
  - 通过五周快速启动流程熟练掌握技巧

**学员工具包:**



- 演示计划工具
- 随身卡片套装
- SD卡
- 便利贴
- 彩色笔
- 便利卡片

通过成功的演示带来知识或行为方面有目的的转变,促使人们、团队及组织提高竞争优势。